

Poste à pourvoir dès maintenant :

Technico-commercial informatique B to B (itinérant)
matériels et solution réseau (h/f)

Expérience exigée 2 ans - CDI / Ancenis – Nantes -Angers (44-49)

PROFIL

Vos missions sont :

- Prospecter auprès d'une cible professionnelle.
- Proposer des solutions répondant au mieux aux problématiques du client ou du prospect.
- Elaborer les propositions commerciales sous l'angle technique et soutenir celles-ci de façon convaincante en clientèle.

Vous avez le sens du contact, vous êtes polyvalent(e) et énergique. Vous savez faire preuve d'une forte capacité d'écoute, de compréhension et de dialogue pour mener à bien votre rôle d'interface technique/commerciale.

Votre ténacité vous permet de faire progresser vos projets. Vous savez adapter votre discours technique en fonction de vos interlocuteurs. Vous êtes organisé(e) de manière à gérer les relations clients/entreprise et assurer le suivi des dossiers.

Ce challenge vous intéresse ? Adressez-nous votre candidature par mail à :

dmosset@sodicom-organisation.fr

Rémunération : Fixe (selon profil et expérience) + variable + frais + voiture.